

Приложение 3 к Регламенту
(ред. от 06.03.2026 г.)

Тарифы
АО «Октан-Брокер»

1. Тарифные планы АО «Октан-Брокер»

Тарифный план «Инвестор»

Тарифный план «Инвестор» рекомендуется для Клиентов, ориентированных на долгосрочные инвестиции и планирующих редко совершать сделки.

Наименование вознаграждения	Размер вознаграждения	
Фондовый и Валютный рынки Московской биржи		
Комиссия за сделку	Ежемесячный оборот	Комиссия, % от оборота
	до 20 млн рублей	0,05
	от 20 млн до 100 млн рублей	0,04
	свыше 100 млн рублей	0,03
Комиссия за сделки с ценными бумагами с расчетами в иностранной валюте	0,1% от оборота	
Дополнительная комиссия при подаче поручения на сделку через трейдера Компании	50 руб. за одно поручение	
Срочный рынок Московской биржи		
Комиссия за сделку	Оборот за торговый день	Комиссия, % от оборота
	до 1 млн рублей	0,008
	от 1 млн до 10 млн рублей	0,005
	свыше 10 млн рублей	0,003
Фиксированная абонентская плата 200 рублей ежемесячно при наличии сделок на Московской бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.		
Фондовый рынок СПБ биржи		
Комиссия за сделку, независимо от оборота	0,07 % от оборота, но не менее 0,01 единицы валюты расчетов за полностью или частично выполненное поручение	
Дополнительная комиссия при подаче поручения на сделку через трейдера Компании	1 доллар США за одно поручение	
Фиксированная абонентская плата 3 доллара США ежемесячно при наличии сделок на СПБ бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.		

Тарифный план «Спекулянт»

Тарифный план «Спекулянт» выгоден для Клиентов, ориентированных на активную торговлю. Вознаграждение Компании за брокерское обслуживание начисляется по результатам оборота за торговый день.

Наименование вознаграждения	Размер вознаграждения	
Фондовый и Валютный рынки Московской биржи		
Комиссия за сделку	Оборот за торговый день	Комиссия, % от оборота
	до 2 млн рублей	0,03
	от 2 млн до 5 млн рублей	0,025
	от 5 млн до 10 млн рублей	0,02
	от 10 млн до 20 млн рублей	0,015
	свыше 20 млн рублей	0,01
Минимальная комиссия	500 руб. ежедневно при наличии сделок	
Комиссия за сделки с ценными бумагами с расчетами в иностранной валюте	0,1% от оборота	
Дополнительная комиссия при подаче поручения на сделку через трейдера Компании	50 руб. за одно поручение	
Срочный рынок Московской биржи		
Комиссия за сделку	Оборот за торговый день	Комиссия, руб за контракт
	до 1000 контрактов	1
	от 1001 до 10000 контрактов	0,5
	свыше 10000 контрактов	0,1
минимум 1000 рублей в день при наличии сделок		
Фиксированная абонентская плата 200 рублей ежемесячно при наличии сделок на Московской бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.		
Фондовый рынок СПБ биржи		
Комиссия за сделку, независимо от оборота	0,05 % от оборота, но не менее 0,01 единицы валюты расчетов за полностью или частично выполненное поручение	
Дополнительная комиссия при подаче поручения на сделку через трейдера Компании	1 доллар США за одно поручение	
Минимальная комиссия	10 долларов США ежедневно при наличии сделок	
Фиксированная абонентская плата 3 доллара США ежемесячно при наличии сделок на СПБ бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.		

Тарифный план «Персональный брокер»

Минимальный размер активов на индивидуальном брокерском счете Клиента, открытом в Компании, для данного тарифного плана составляет **400000 (четыреста тысяч)** рублей или эквивалент в иностранной валюте.

Наименование вознаграждения	Размер вознаграждения
Фондовый и Валютный рынки Московской биржи	
Комиссия за сделку	0,2% от оборота
Комиссия за сделки с ценными бумагами с расчетами в иностранной валюте	0,2% от оборота
Срочный рынок Московской биржи	
Комиссия за контракт	0,2% от оборота
Фиксированная абонентская плата 200 рублей ежемесячно при наличии сделок на Московской бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.	
Фондовый рынок СПБ биржи	
Комиссия за сделку, независимо от оборота	0,2 % от оборота, но не менее 0,01 единицы валюты расчетов за полностью или частично выполненное поручение
Фиксированная абонентская плата 3 доллара США ежемесячно при наличии сделок на СПБ бирже или если по счету Клиента за последний календарный год отсутствовали операции с любыми финансовыми инструментами и денежными средствами.	

Тарифный план «Инвестиционный советник»

Возможность выбора Клиентом тарифного плана «Инвестиционный советник» определена п.4.8 Правил оказания услуг по инвестиционному консультированию Клиентов АО «Октан-Брокер».

	Вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций, в процентах от оборота	Вознаграждение за успех (В)
1 вариант	0,20	Не взимается
2 вариант	Не взимается	0,20

Порядок расчета вознаграждения Компании по тарифному плану «Инвестиционный советник»

1. Вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций по 1 варианту включает вознаграждение за брокерское обслуживание в случае если Клиент заключил Генеральное соглашение о присоединении к Регламенту оказания брокерских услуг Акционерного общества «Октан-Брокер».

Расчетным периодом является календарный месяц.

2. Вознаграждение за успех рассчитывается по следующей формуле:

$V = 0,20 * \Phi P$, где V – вознаграждение за успех, рассчитанное на дату окончания Расчетного периода, ΦP – величина **Финансового результата Клиента** за Расчетный период, определяемая **Компанией** и отражаемая в представляемом **Клиенту** Отчете.

Расчетным периодом является квартал.

Дата начала Расчетного периода – дата подписания Заявления о присоединении к Правилам оказания услуг по инвестиционному консультированию АО «Октан-Брокер», либо первый день первого месяца календарного квартала. Дата окончания Расчетного периода – последний торговый день отчетного календарного квартала или последний день действия договора на оказание услуг по инвестиционному консультированию.

По 2 варианту вознаграждение за брокерское обслуживание взимается дополнительно в соответствии с выбранным тарифным планом в случае если Клиент заключил Генеральное соглашение о присоединении к Регламенту оказания брокерских услуг Акционерного общества «Октан-Брокер».

Тарифный план «Алготрейдинг»

Возможность выбора Клиентом тарифного плана «Алготрейдинг» определена п.4.8 Правил оказания услуг по инвестиционному консультированию Клиентов АО «Октан-Брокер».

Минимальный размер активов на индивидуальном брокерском счете Клиента, открытом в Компании, для данного тарифного плана составляет 400000 (четыреста тысяч) рублей.

	Вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций (B1)	Вознаграждение за успех (B2)
1 вариант	0,0017 от объема портфеля	0,20
2 вариант	-	0,30

Порядок расчета вознаграждения Компании по тарифному плану «Алготрейдинг»

1. В целях расчета вознаграждения по тарифному плану «Алготрейдинг» Стороны договорились использовать величину Объем портфеля, которая определяется как средний объем активов на индивидуальном брокерском счете Клиента за Расчетный период.

2. Клиент выплачивает Компании вознаграждение, определяемое в следующем порядке:

2.1. Вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций рассчитывается по следующей формуле:

$B1 = A * 0,0017$, где B1 – Вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций, рассчитанное на дату окончания Расчетного периода, А – Объем портфеля, определенный Сторонами в соответствии с п.1 настоящего Порядка.

Расчетным периодом в целях настоящего пункта является календарный месяц. Если вознаграждение за предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций рассчитывается за неполный месяц, то вознаграждение взимается пропорционально количеству дней, в течение которых в отчетном периоде действовал договор на оказание услуг по инвестиционному консультированию.

2.2. Вознаграждение за успех (B2) рассчитывается по следующей формуле:

1 вариант: $B2 = 0,20 * \Phi P$, где B2 – вознаграждение за успех, рассчитанное на дату окончания Расчетного периода, ΦP – величина Финансового результата Клиента за Расчетный период, определяемая Компанией и отражаемая в представляемом Клиенту Отчете.

2 вариант: $B2 = 0,30 * \Phi P$, где B2 – вознаграждение за успех, рассчитанное на дату окончания Расчетного периода, ΦP – величина Финансового результата Клиента за Расчетный период, определяемая Компанией и отражаемая в Отчете, указанном в пункте 2 настоящего Порядка.

Дата начала Расчетного периода – дата подписания Заявления о присоединении к Правилам оказания услуг по инвестиционному консультированию АО «Октан-Брокер», либо первый день первого месяца календарного квартала. Дата окончания Расчетного периода – последний торговый день отчетного календарного квартала или последний день действия договора на оказание услуг по инвестиционному консультированию.

3. В случае, если ΦP в расчетном периоде равна или меньше нуля, вознаграждение за успех не взимается.

4. Вознаграждение Компании, установленное пунктами 2.1. и 2.2. настоящего Порядка, взимается с индивидуального брокерского счета Клиента в безакцептном порядке в случае если Клиент заключил Генеральное соглашение о присоединении к Регламенту оказания брокерских услуг Акционерного общества «Октан-Брокер» (далее-Соглашение), а при отсутствии Соглашения оплачивается Клиентом в следующие сроки:

- вознаграждение, установленное пунктом 2.1., в течение пяти рабочих дней со дня окончания Расчетного периода;

- вознаграждение, установленное пунктом 2.2., в течение пяти рабочих дней со дня окончания Расчетного периода;

- в случае прекращения действия договора на оказание услуг по инвестиционному консультированию, в течение пяти рабочих дней с даты прекращения договора на оказание услуг по инвестиционному консультированию;

- в случае отзыва Клиентом всех активов с индивидуального брокерского счета Клиента, в день вывода активов со счета при наличии Соглашения и в течение пяти рабочих дней с момента отзыва всех активов при отсутствии Соглашения.

2. Тарифы АО «Октан-Брокер» по иным операциям, а также услугам, связанным с профессиональной деятельностью

№	Наименование вознаграждения	Размер вознаграждения
1.	Комиссия за разовую операцию	1% от оборота, но не менее 3000 руб.
2.	Комиссия за подключение к терминалу «TrustManager»	11000 руб.
3.	Ежемесячная плата за пользование «TrustManager»	3000 руб.
4.	Комиссия за подключение к Модулю опционной аналитики	9600 руб.
5.	Ежемесячная плата за пользование Модуля опционной аналитики	1500 руб.
6.	Комиссия за зачисление наличных денежных средств путем внесения в кассу Компании	0,5% от зачисляемой суммы.
7.	Комиссия за зачисление денежных средств через Систему быстрых платежей	0,4%, но не более 1500 руб.
8.	Комиссия за отзыв денежных средств путем выдачи наличных денежных средств из кассы Компании	2% от отзываемой суммы
9.	Дополнительная плата за отзыв денежных средств путем выдачи наличных денежных средств из кассы Компании в течение одного календарного месяца с момента последнего зачисления денежных средств на индивидуальный брокерский счет Клиента, поступивших путем безналичного перевода	10% от отзываемой суммы
10.	Комиссия за отзыв денежных средств с индивидуального брокерского счета на счета третьих лиц	100 руб. за каждую операцию
11.	Комиссия за отзыв денежных средств в иностранной валюте	0,25% от рублевого эквивалента выводимой суммы, рассчитанного по курсу Банка России на дату исполнения поручения, но не менее - 2500 руб. и не более 10000 руб.
12.	Комиссия за предоставление дубликатов/копий отчетов на бумажном носителе, а также отчетов, не предусмотренных Регламентом, и внеплановых отчетов по запросу клиента/ лица, бывшего клиентом Компании	12 руб. за 1 лист, но не менее 60 руб. за 1 экземпляр отчета.
13.	Комиссия за операции на внебиржевом рынке	0,2% от оборота, но не менее 1500 руб. за каждую операцию.
14.	Ставка процентов по денежным займам в рублях	Ключевая ставка ЦБ РФ + 5% годовых
15.	Ставка процентов по денежным займам в иностранной валюте	16% годовых
16.	Совершение сделок РЕПО, предусмотренных пунктом 9.4 Регламента (сделки переноса позиций)	10% годовых от оборота по первой части РЕПО в пересчете на количество календарных дней с даты заключения сделки РЕПО до даты исполнения по второй части данной сделки
17.	Совершение сделок РЕПО, предусмотренных пунктом 9.6 Регламента	1-3% годовых* *определяется Компанией в одностороннем порядке

3. Особенности взимания вознаграждения на отдельных рынках.

3.1 Комиссия за сделку на Фондовом рынке СПБ биржи рассчитывается, начисляется и удерживается ежедневно в долларах США. В случае, если валюта расчетов по сделке иная, чем доллар США, вознаграждение взимается в валюте расчетов.

При отсутствии или недостаточности на счете Клиента долларов США фиксированная абонентская плата и минимальная комиссия, предусмотренные соответствующими тарифными планами и выраженные в долларах США, удерживаются в иной валюте в сумме, эквивалентной соответствующей сумме в долларах США и рассчитанной по курсу Банка России на день списания комиссии.

3.2. Комиссия при подаче поручения на срочном рынке Московской биржи через трейдера Компании взимается в размере 1 рубль за контракт независимо от выбранного тарифного плана.

3.3. При отсутствии у Клиента гарантийного обеспечения в размере, достаточном для обеспечения открытых им позиций на Срочном рынке, за поддержание позиции взимается комиссия в размере, рассчитанном по следующей формуле: $F = D * R / 365$, где F – размер комиссии за поддержание позиции на Срочном рынке, D – недостаток гарантийного обеспечения, выраженный в рублях, R – ставка процентов по денежным займам в рублях, определенная в соответствии с Тарифами АО «Октан-Брокер» по иным операциям, а также услугам, связанным с профессиональной деятельностью. Комиссия за поддержание позиции на Срочном рынке рассчитывается ежедневно и взимается ежемесячно.

3.4. Вознаграждение Компании не включает суммы биржевых, клиринговых комиссий и иных необходимых расходов, связанных с исполнением поручений Клиента, которые взимаются с клиента дополнительно в безакцептном порядке.

3.5. Комиссия за заключение в интересах и за счет Клиента сделок на Валютном рынке взимается не позднее пятого рабочего дня месяца, следующего за расчетным.

3.6. В установленных законодательством РФ случаях вознаграждение Компании за брокерское обслуживание на Валютном рынке включает сумму НДС.

3.7. По сделкам с расчетами в иностранной валюте на Фондовом рынке ПАО Московская Биржа комиссионное вознаграждение Компании рассчитывается и взимается в валюте расчетов по сделке в рублевом эквиваленте по официальному курсу Банка России на дату заключения сделки.

3.8. По сделкам с нерублевыми валютными парами на Валютном рынке комиссионное вознаграждение Компании рассчитывается в валюте расчетов по сделке и взимается в рублях по курсу Банка России на день заключения сделки.

4. Особенности взимания вознаграждения по отдельным видам счетов и при запрете Компании использовать имущество Клиента в своих интересах.

4.1. В случае отказа Клиента предоставить Компании право использования своего имущества Компания взимает фиксированную абонентскую плату в размере 2000 руб. ежемесячно независимо от тарифного плана и наличия сделок.

Комиссия Компании за совершение сделок в случае отказа Клиента предоставить Компании право использования своего имущества определяется как: $F = Ft * 2$, где F – комиссия Компании за совершение сделок в случае отказа Клиента предоставить Компании право использования своего имущества, Ft – комиссия Компании за совершение сделок по соответствующему тарифному плану при наличии у Компании права использовать денежные средства Клиента в своих интересах.

4.2. За ведение отдельного специального брокерского счета с предоставлением Клиентом Компании права использования своего имущества взимается фиксированная абонентская плата в размере 15000 рублей ежемесячно независимо от тарифного плана и наличия сделок. Комиссия Компании за совершение сделок определяется в порядке, установленном в абз.2 п.4.1 приложения 3 к Регламенту.

4.3. За ведение отдельного специального брокерского счета без предоставления Клиентом Компании права использования своего имущества взимается вознаграждение по договоренности с Клиентом. Комиссия Компании за совершение сделок определяется по договоренности с Клиентом.