

АО "Октан-Брокер"

Россия, 644033, г.Омск, ул. Красный Путь, 109; офис 510 тел./факс: 8 (3812) 29-00-92 www.octan.ru e-mail: octan@octan.ru

Анкета для определения инвестиционного профиля физического лица-клиента инвестиционного советника, не являющегося квалифицированным инвестором

	Коэффициент		
-		. ним	
1.	Ф.И.О. Клиента		
2.	ИНН Клиента		
3.	Данные документа, удостоверяющего личность физического лица		
Bosi	раст (лет)	менее 20 лет	1
		от 20 до 50 лет	3 1
		старше 50 лет	1
При	мерные среднемесячные	среднемесячные доходы за вычетом	2
	оды и среднемесячные	среднемесячных расходов больше нуля	
_	коды за последние 12 чцев	среднемесячные доходы за вычетом	0
	· 	среднемесячных расходов меньше нуля	
Инфо	ормация о сбережениях	сбережения превышают стоимость активов на	2
		брокерском счете	0
		сбережения не превышают стоимость активов на брокерском счете	
Обра	эзование	среднее	1
		среднее специальное	2 3
		высшее	3
Знаг	ния в области рынка	не имею представления о принципах работы	0
цен	ных бумаг	рынка ценных бумаг	
		ограниченные знания	1 2
			3
		хорошие знания	
		причные знания	
Опы	г инвестирования	Банковские вклады, наличная валюта	0 1
		Страхование жизни, пенсионные фонды	2
		Паевые фонды, доверительное управление,	
		пассивное инвестирование через брокерские счета,	_
		металлические счета	3
		Самостоятельная активная торговля ценными бумагами, FOREX	
Кли	энт заинтересован в		Коэффициент
	учении:	Периодического дохода	не
		Разового дохода	присваивается
	ент заинтересован в	В краткосрочной перспективе	тнеициффеоХ
полу	учении дохода:	В среднесрочной перспективе	не присваивается
		В долгосрочной перспективе	_
Колі	ичество операций с	операции не осуществлялись	0
-	пичными финансовыми	менее 10 операций	1
	грументами за последний этный год	более 10 операций	2
01.46	элон тод		

Объем операций с различными финансовыми инструментами за последний отчетный год	овокупная стоимость операций менее 1 млн. рублей совокупная стоимость операций более 1 млн. рублей	1 2			
Итоговый коэффициент					

Выберите предпочтительный для вас инвестиционный профиль, наилучшим образом отражающий вашу готовность нести риск, с учетом итогового коэффициента, полученного в соответствии с анкетой выше.

	Доступен для всех клиентов	Доступен для клиентов с итоговым коэффициентом б и более	Доступен для клиентов с итоговым коэффициентом 10 и более
Выберите инвестиционный профиль	Консервативный	Умеренный	Агрессивный
Описание	Для вас важно в первую очередь сохранить инвестированные средства. Вы определяете себя как консервативного инвестора, для которого даже минимальный риск снижения стоимости имущества нежелателен	Вы желаете увеличить стоимость инвестиций и для этого готовы нести умеренный риск снижения их стоимости. Вы определяете себя как инвестора, воспринимающего риск как адекватную плату за возможность получения дохода в будущем, но не готового брать на себя значительные риски потерь	Вы планируете значительно преумножить сумму инвестиций, принимая на себя существенный риск. Вы определяете себя как агрессивного инвестора, осознающего, что портфель, ориентированный на получение высокой доходности, сопряжен с высоким риском получения убытка
Ожидаемая доходность, % годовых	До 15%	10-20%	20% и более
Допустимый риск	15%	25%	40%
Инвестиционный 12 месяцев горизонт		12 месяцев	12 месяцев

допустиния	130	250	100
риск			
Інвестиционный	12 месяцев	12 месяцев	12 месяцев
горизонт			
			•
Инвести	пионный советник не	е несет ответственности	за убытки причиненные
		нвестиционной рекоменда	
			ции, основанной на
іредставленної	й клиентом недостове	рнои информации.	
Клиент			
			Ч МИН.